

## Aktuelle Nachrichten


**Unwetter  
im Norden  
Teneriffas**

Seite 3

## Im Gespräch


**Helikopter-Man  
auf Teneriffa**

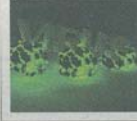
Seiten 6-7

## Adventskalender


**Weihnachts-  
Gewinnspiel**

Seiten 16-17

## Gesundheit


**Impfen  
oder nicht?**

Seiten 20-21

## Bald auch im Süden Teneriffas hamano consulting

Auch in Zeiten der Wirtschaftskrise gibt es Unternehmen, die gesund wachsen. Die hamano consulting zum Beispiel verdoppelte im Zuge ihrer Aktivitäten auf den Kanaren, den Balearen und dem spanischen Festland im Geschäftsjahr 2009 sowohl den Umsatz als auch die Anzahl der Vertriebspartner.

Aufgrund des guten Erfolgs plant das junge Unternehmen den Aufbau eines weiteren Standorts. Auf den Kanaren bisher mit einem Büro in Puerto de la Cruz im Norden Teneriffas vertreten, will die hamano nun im ersten Quartal 2010 auch im sonnigen Süden durchstarten.

### Zertifiziertes Partnercenter mit attraktiven Produkten

Jeder, der telefonieren kann und Lust am Arbeiten hat, hat damit auch im Süden die Chance auf einen dauerhaften Arbeitsplatz und auf eine inhaltlich interessante Tätigkeit. Voraussetzungen sind Pfliffigkeit und Sympathie. Telefoniert wird für deutsche und international agierende gemeinnützige Organisationen – alles Pro-

jekte, die Spaß machen. Die hamano ist seit Juni diesen Jahres zertifiziertes Partnercenter der DDM Deutschen DialogMarketing. Die DDM mit Sitz in München und Berlin ist ein in der deutschen Vertriebs- und Callcenter-Landschaft seit Jahren bekannter Produkt- und Systemgeber. Das Zertifikat gewährleistet, dass das Call Center keine unerlaubte



*Trotz Wirtschaftskrise expandiert das hamano consulting und erweitert sein Geschäft auf die Kanarischen Inseln*

Telefonwerbung betreibt und damit nicht gegen die gesetzlichen Vorschriften in Spanien, Deutschland oder Österreich verstößt. Als Partnercenter wird die hamano consulting nachhältig von der DDM unterstützt, zum Beispiel mit Aufträgen, Schulungen und technischem Support. „Als etabliertes Unternehmen in Deutschland achten wir sehr darauf, im In- und Ausland mit seriösen Partnern zusam-

menzuarbeiten, die unsere Philosophie so leben wie wir selbst“, erklärt Dr. Holger Ahlborn, Geschäftsführer der DDM GmbH. „Verlässlichkeit, Fairness und Einsatzwille haben oberste Priorität.“

### Einarbeitung in den Job und gute Bezahlung

Verlassen können sich hamano-Mitarbeiter zum Beispiel auf pünktliche Bezahlung und attraktive Gehaltsmodelle, was in der Call Center-Branche auf den Kanaren leider keine Selbstverständlichkeit ist. Zudem wird jeder neue Mitarbeiter gründlich eingearbeitet. „Auch auf Teneriffa gibt es inzwischen einige sehr kompetente DDM-Partner, die zahlreiche Schulungen durchlaufen haben und so den neuen Kollegen in der Startphase als Coach zur Seite stehen können“, erklärt Rainer Kloss, Schulungsleiter der DDM-Schulungszentrale in München. „Wir freuen uns, dass unsere Schulungen zum Erfolg unserer Partner sowie zu deren qualitativ hochwertigen Arbeit beitragen und wünschen der hamano, dass sie auch an ihrem zweiten Standort auf Teneriffa ihren Erfolg fortsetzen kann.“ ■

### Bald auch im Süden! Die Chance auf einen dauerhaften Arbeitsplatz.

- Wir bieten: Festanstellung, langfristige Perspektiven, sehr gute Gehälter, gründliche Einarbeitung
- Unsere Anforderungen: Sympathie & Pfliffigkeit

Weitere Informationen finden Sie unter [www.hamano.es](http://www.hamano.es)  
Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@hamano.es](mailto:bewerbung@hamano.es)

Partner Center der